



ITPRO PARTNERS

SERVICE PROFILE

ITプロパートナーズ サービス紹介



© Hajimari Inc. All rights reserved.

「自立した人材を増やし、人生の幸福度を高める」

高度成長期を支えた「終身雇用・年功序列」は着実に終焉を迎えつつあります。

安定した会社に入ればある程度幸せになれた時代から、
自分の力で道を切り開いていくことが求められる時代になってきていると思います。

人生には色々な生き方があります。「教師」「芸能人」「サラリーマン」「フリーランス」etc...。
そして企業もまた「業種」「規模」「風土」など様々で、どの道が正解かどうかはその人にしか分かりません。

私たちは、こうした不確実な時代の中でも、世の中の声や尺度に惑わされず、
自分の価値観に沿った道を選択し、その道を自らの手で「正解」にしていく人が増えていって欲しい。
その方が充実感のある毎日と、幸せな人生につながっていくと思うからです。

「自立した人材を増やし、人生の幸福度を高める。」という私たちのミッションには、
そんな想いを込めています。



BACKGROUND

IT プロパートナーズ立ち上げの背景

「成長企業」と「優秀なIT人材」双方のニーズを解決するために
ITプロパートナーズを立ち上げました

起業家・フリーランス

優秀なエンジニア・クリエイターは自己実現に向けて独立するケースも増えています。ただ立ち上げ時はマネタイズと自分のやりたいことの両立に苦しんでいるというのが現状です。

企業

変化のスピードが速いIT業界で、優秀なエンジニア、クリエイターの採用は会社にとって非常に重要。一方で採用の難易度は非常に高い状況が続いています。



ITプロパートナーズ

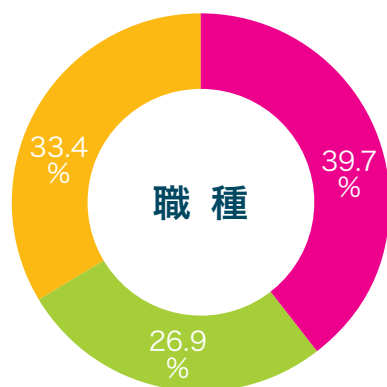
従来の雇用形態にとらわれない、新しいスタイルでのプロフェッショナル人材の活用をご提案

REGISTRANT

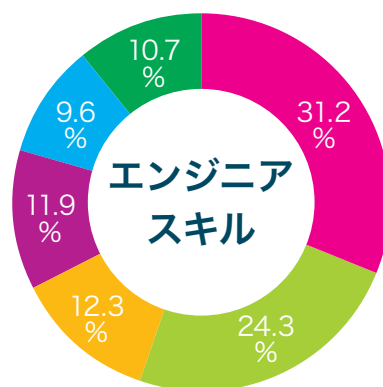
IT プロパートナーズ登録者属性

全体登録者数 **40,000**人以上

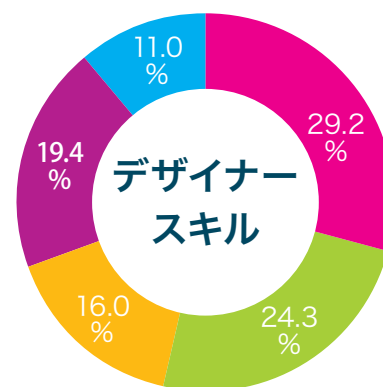
IT プロパートナーズ登録者の職種とスキル



● エンジニア
● デザイナー
● ディレクター



● PHP ● Objective-C
● Java ● JAVA(Android)
● Ruby ● その他



● Webデザイナー ● Javascript
● HTMLコーダー ● その他
● UIデザイナー

登録者の過去在籍企業例	サイバーエージェント	DeNA	グリー	楽天	アカツキ
Google	mixi	リクルート	アクセンチュア	IBM	NTTデータ

COMPANIES

利用企業一覧

利用企業数 3,000 社以上



ゲーム



マーケティング



toC
サービス



toB
サービス



メディア



SERVICE PROFILE

USE CASES

利用事例



Engineer

エンジニア

年齢	: 38	性別	: 男性
稼働日数	: 週3日	単価	: 5万円/人日
出身企業	: クックパッド等		
スキル	: Ruby, React		



株式会社GoodPatch

事業内容

UIのデザイン、設計、開発

新規事業を立ち上げるために必要な「フルスタックエンジニア」の採用が同社の課題だった。初回の打ち合わせから約2週間後、過去クックパッド社に在籍していたN氏がジョイン。これまで複数のスタートアップの開発支援を手がけてきた経験、知見を活かし、イチ開発人員に留まらず、技術選定やプロダクト設計等においても高いパフォーマンスを発揮。1年同社にて稼働後、そのまま正社員としてジョイン。



Engineer

エンジニア

年齢	: 44	性別	: 女性
稼働日数	: 週3日	単価	: 6万円/人日
出身企業	: grooves, 楽天等		
スキル	: Ruby, React		



株式会社グロービス

事業内容

MBAプログラムの提供。
ベンチャーキャピタル。

新規事業として、より気軽に教育を受けられるeラーニングサービスを立ち上げることに。その中で、プロダクト志向なエンジニアが必要となり、開発だけでなく、事業企画から立ち上げまで幅広い経験をお持ちのO氏がジョイン。元々某ベンチャー企業のCTOを務めていたこともあり、経験に基づいた視座の高いアドバイスが非常に好評。2017年9月より現在も稼働中。



Engineer

エンジニア

年齢	: 32	性別	: 男性
稼働日数	: 週3日	単価	: 4.5万円/人日
出身企業	: ベンチャー企業複数社		
スキル	: PHP, Ruby, JavaScript		



株式会社Emoove

事業内容

インバウンド事業

エンジニアが社内に一人もいないなか、業務委託CTOとして参画。開発だけでなくエンジニア採用や組織づくりにも幅広く貢献。開発においては、インフラからサーバーサイド、フロントに至るまで開発の全てを牽引。日々のドキュメント作成や、可読性の高いコーディング等、常に後任を意識し業務に取り組んでいる。

USE CASES

利用事例



Designer

デザイナー

年齢	: 38	性別	: 女性
稼働日数	: 週2日	単価	: 4万円/人日
出身企業	ベンチャー企業複数社		
スキル	UI/UXデザイン		



ライフイズテック株式会社

事業内容

プログラミング教育事業

サービスデザインからキャンペーン関連のデザインに至るまで、同社のデザイン課題は多岐に渡っていた。そこに、UI/UX設計に強みを持つO氏を紹介。CTOと二人三脚で同社のデザイン課題解決に幅広く従事。デザインスキルだけでなく、提案力、対応スピードに対して高い評価をいただき、現在二年間継続中。※稼働は基本的にリモート。



Marketing

マーケティング

年齢	: 34	性別	: 男性
稼働日数	: 週1日	単価	: 7万円/人日
出身企業	リクルートキャリア、サイバーエージェント等		
スキル	マーケティング		



株式会社エムステージ

事業内容

医師人材総合サービス事業

今回のリクエストは、ユーザーのロイヤリティ、アクティブ率の向上、及び既存オウンドメディアの改善ができる「CRM/コンテンツマーケティング」の採用だった。そこにこれまで数々のメディア立ち上げや、CRM支援を行ってきたS氏が参画。自身が高いパフォーマンスを発揮するだけでなく、知見を同社メンバーに丁寧に棚卸しすることにより、ノウハウの蓄積、マーケティングのインハウス化に大きく貢献。



Marketing

マーケティング

年齢	: 28	性別	: 男性
稼働日数	: 週2〜3日	単価	: 5万円/人日
出身企業	CROOZ等		
スキル	マーケティング		



株式会社INTEGRA 株式会社あどぼる

事業内容

株式会社INTEGRA→人材紹介、メディア事業
株式会社あどぼる→レンタルスペースマッチング事業

ファッションECサイト「SHOPLIST」の立ち上げ期からマーケティング戦略策定〜運用、UX設計、ベンダー/代理店コントロールなど、幅広い経験を有するK氏を類似課題に直面していたINTEGRA社、あどぼる社の二社に紹介。打ち合わせベースで出社し、稼働自体は基本的にリモート。両社の経営陣や事業責任者を巻き込み、集客だけでなく事業戦略にまで入り込んだ提案が非常に好評。

USE CASES

利用事例


Director
ディレクター

年齢	: 26	性別	: 男性
稼働日数	: 週3~5日	単価	: 5万円/人日
出身企業	: オイシックスドット大地等		
スキル	: 事業企画、ディレクション、マーケティング		



株式会社ミクシィ

事業内容

エンターテインメント事業、メディア事業
マッチング事業

新サービス立ち上げを積極的に行なう投資フェーズにおいて、一人称で事業を創ることができる人材が不足していた同社。そのなかで、オイシックス香港支社立ち上げに携わっていたU氏をご紹介。

戦略構築やKPI設計だけでなく、開発ディレクションやアライアンス業務等、幅広い分野で高いパフォーマンスを発揮され、無事サービスのローンチを迎える。

Project manager
PM

年齢	: 45	性別	: 男性
稼働日数	: 週5日	単価	: 5万円/人日
出身企業	: サイバーエージェント、日本テレビ、リクルート等		
スキル	: 事業企画、PM		



HERTS Asset Management株式会社

事業内容

収益不動産の買取・販売・仲介事業

IT技術に知見がない同社より、今後事業のIT化を推進するにあたり、プロジェクトを牽引してくれる人材を採用したいとお声がけいただく。要件は、技術にも明るく、事業立ち上げのご経験があるという、非常に高難易度なリクエストだったが、元エンジニアでこれまで大手事業会社で複数の事業立ち上げ経験を有するS氏を紹介。既存事業の調査分析、全体リソースの把握から、注力事業の戦略立案から実行まで幅広く従事。

Planning
事業企画

年齢	: 35	性別	: 男性
稼働日数	: 週1日	単価	: 8万円/人日
出身企業	: DeNA、セプテーニ等		
スキル	: 事業企画、財務		



株式会社ビットエー

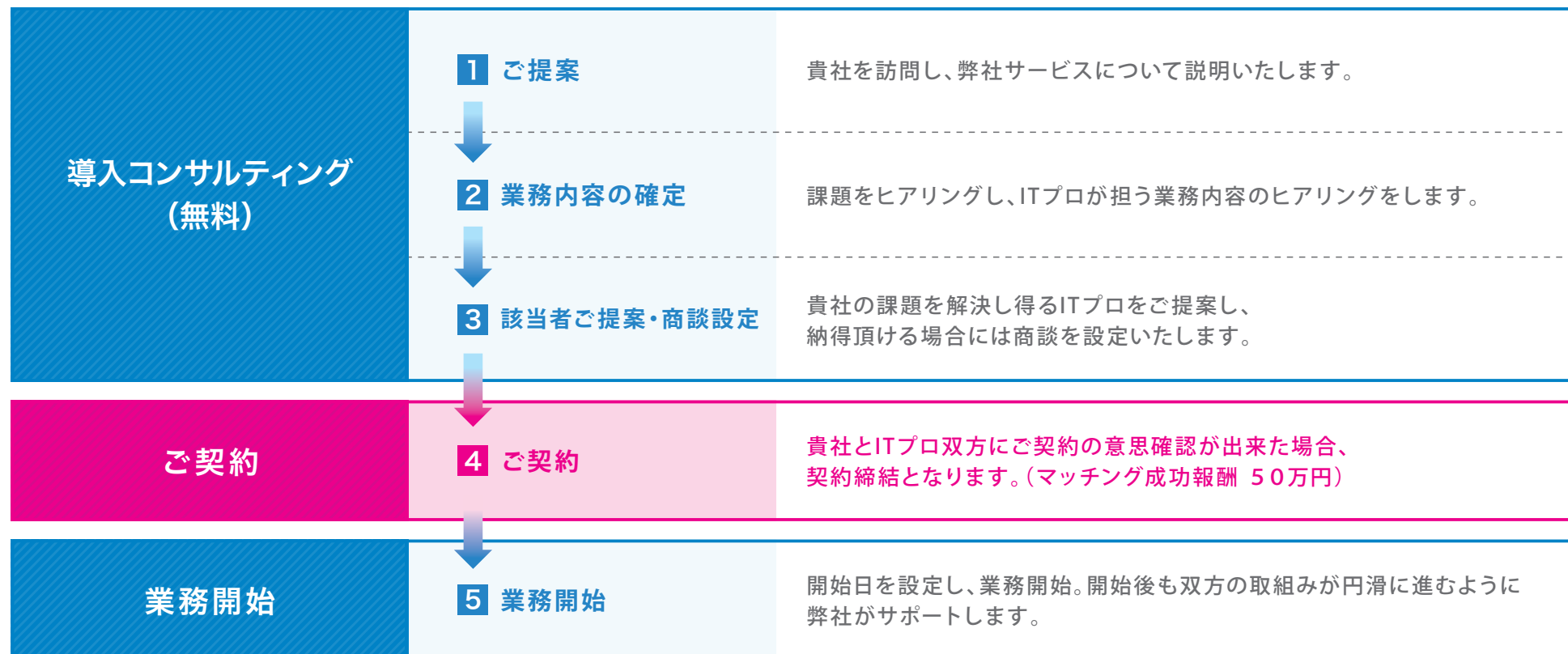
事業内容

受託開発事業

クライアントの本質的な課題理解から、戦略の立案、UI・UX構築、デザイン、開発に至るまでワンストップで提供する同社。自社事業の立ち上げが目下の経営課題であった。そこに事業の立ち上げだけでなく、企業経営戦略にまで深い造詣を有するK氏が参画。単なる事業のマネタイズではなく、中長期的な経営計画から逆算したうえで、新規事業の立ち上げ、既存事業の子会社化等、最適な事業ポートフォリオを設計、実行。

FLOW & PRICE

ご提案の流れと料金



マッチング成功報酬 一律50万円

業務委託費用

【料金例】 [週3日]約35～約75万円 [週5日]約60～約120万円

※マッチング成功報酬とは別に毎月頂戴します。

01

契約形態は
「業務委託準委任契約」となります



契約形態は、業務委託準委任契約となります。報酬金額は月の稼働時間によって変動します。※請負契約ではないため、納品及び瑕疵担保責任は発生しません。

02

「当社を介しての契約」となります



契約は企業と稼働者の直接契約ではなく、当社を介しての契約となります。 ※連絡命令系統もそれに準ずる形になり稼働時間はITプロ自身で管理します。※PC等の必要な資材については原則、稼働者側で用意します。

03

「作業報告書の承認」を
対応いただきます



月の最終営業日に稼働時間を記録した作業報告書を提出しますので、内容の確認と承認をお願いします。※承認いただいた稼働時間をベースにご請求書を発行します。お支払は、月末締め翌月末払いとなります。

CONTRACT

準委任契約について

準委任契約とは、成果物でなく役務提供に対し報酬を支払う契約のこと

業務委託契約は大きく「請負契約」と「準委任契約」に別れますが、貴社と結ぶのは「準委任契約」になります。
「準委任契約」は、他社/他者による仕事の全部またはその一部の業務の代行(役務の提供)に対して報酬を支払うもので、特定の成果物を完成させることを目的とし、その完成品に対して報酬を支払う「請負契約」とは異なります。

準委任契約		派遣契約
業務委託(準委任)契約	契約形態	派遣契約
雇用関係はなし	雇用関係	派遣元との雇用関係
指揮命令権はなし 発注内容に変更の必要があった場合等は、 適宜発注者と委託先が協議の上、変更後の発注内容に対応する	指揮命令	派遣先監督者からの指揮命令あり
発注者の就業規則は適応されない 発注者と委任先が協議の上、発注者の就業規則を考慮し、 作業時間や服装を定めることは可能	就業規則	派遣先就業規則が適応
委託先の判断により任意で決定 共同作業の必要性、安全衛生、セキュリティ管理により、 発注者と委託先で協議の上、作業場所を定めることが可能	作業場所	派遣先と派遣元の契約により決定 契約によって定められた場所で業務を遂行する

Success Point

契約成立のポイント

Point

01

柔軟な働き方 を導入



午後出社



リモート

午後出社やリモート稼働等の柔軟な働き方を許容いただいている企業様の場合、**平均で約5倍程度の商談希望**がITプロから来るため、優秀なITプロと契約に至る可能性が高まります。

Point

02

ITプロとの商談の可否は スピーディーに判断



2営業日以内

ご紹介したITプロとの商談の有無、商談後発注の可否などの判断をスピーディーにすることで、契約成立の確率を高めることができます。

※契約成立の内、**約76%が商談後2営業日以内に企業様がオファーを提示**しています。

Point

03

発注内容の明確化



適切な発注内容

発注金額の適正化や、発注内容を明確にすることで、発注に至らなかった場合でも**次のITプロ提案に活かす**ことができ、発注希望の場合は**成約への確度を高める**ことができます。

QUESTION よくあるご質問

Q 請負契約、準委任契約、派遣契約の違い

A ソフトウェア開発における主な契約形態には「請負契約」「準委任契約」「派遣契約」の3つがあります。

請負契約の特徴は、発注元である貴社は、発注先である請負人が発注内容を満たす納品物を定められた期日内に完成させることに対し対価を支払います。それに対し準委任契約では、発注先の受託者に完成責任はなく、定められた期間内に業務を遂行することに対し、発注元は対価を支払います。

この業務遂行は、作業報告書を根拠とします。このいずれも発注元に指揮命令権はありません。

派遣契約は、発注先の派遣事業者が雇用する従業員を発注元へ派遣し、その労働力の提供に対し発注元が対価を支払うことが特徴です。派遣契約に発注先に完成責任がない点は準委任契約と共通していますが、準委任契約は業務における委託契約であり、派遣契約は雇用に関する契約である点に大きな違いがあります。

Q 偽装請負・二重派遣の防止について

A 当社が提供する準委任契約に基づくITプロのご紹介では、業務遂行における「独立性の確保」が維持される必要があります。

(偽装請負・二重派遣の防止)

当社では、法令順守を徹底し、クライアント企業様・フリーランスエンジニア双方との友好な関係構築を目指しています。

Q 業務委託(準委任)契約における指示命令の範囲について

A 準委任契約において、発注元が開発現場で直接は発注先のITプロに指示命令をおこなうことはできません。

契約したITプロに改善点がある場合、当社へご連絡ください。

Q 業務内容・契約期間の変更について

A ITプロの稼働開始後、作業内容や契約期間について変更がある場合は、直接ITプロと協議するのではなく、貴社、当社、ITプロの3者間で意見交換し決定するようにご注意ください。その結果、内容が大きく異なる場合は契約を再締結させていただきます。

PROFILE

会社概要

会社名	株式会社Hajimari
所在地	東京都渋谷区道玄坂一丁目16番10号 渋谷DTビル8階
TEL&FAX	03-6450-6076／03-6450-6077
代表取締役	木村 直人
資本金	1億円
設立	2015年2月26日
スタッフ数	50名
事業内容	1.ITプロパートナーズ事業 2.人事プロパートナーズ事業 3.PIECE事業 4.ITプロカレッジ事業 5.intee事業 6.Graspy事業

取引実績

株式会社エウレカ
株式会社kaizen platform
株式会社グッドパッチ
株式会社グロービス
株式会社コインチェック
株式会社Speee
ナイル株式会社
Fringe81株式会社
株式会社ビズリーチ
株式会社ミクシィ
ライフイズテック株式会社
株式会社Lastroots
株式会社リクルートホールディングス
株式会社LITALICO

SERVICE サービス一覧

IT起業家、フリーランスとのマッチング事業



週2日～稼働可能な即戦力のIT起業家・フリーランスと出会うことが出来る、エージェントサポート型マッチング事業です。

企業×人事経験者のマッチングを実現する事業



採用、労務、制度設計、育成、組織改善の業務において、アシスタントから戦略設計、現場教育まで担えるハイレイヤーの人事と出会うことが出来るマッチング事業です。企業のその時々課題を短期／中期／長期で解決していける人をアサインできます。

マッチングサイト構築パッケージ



マッチングサービスを開始したいスタートアップ企業向けに、1日でも早く事業を開始できるような自立支援を行います。限りあるリソースを必要なコトに集中して投下できるよう、当社マッチング事業のノウハウを活用したマッチングサイト構築パッケージです。

オンラインプログラミングスクール事業



オンラインでメンタリングやチャットサポートを受けることが出来る、プログラミング教育事業です。ITプロパートナーズ登録者15,000名のなかから選抜されたメンターが、マンツーマンでサポートします。

ハイレベル特化型新卒採用事業



選ばれた優秀な新卒生にITスキルやマインドセット等を教育し、「優秀な新卒を採用したい企業」と「自立を目指す新卒生」双方のニーズを解決する新卒採用事業です。

「学べる」「出会える」 キャリア形成プラットフォーム事業



自立志向の強いユーザーにビジネススキルを高める「学びの場」と新たな価値観との「出会いの場」を提供し、「自立志向の強い優秀な人材を採用したい企業」と「理想のキャリア形成を求めるユーザー」双方のニーズを実現するプラットフォーム事業です。